

UNIVERSIDADE FEDERAL DO ESPÍRITO SANTO INOVA ALEGRE – UFES

ANEXO III

ROTEIRO DA PROPOSTA DO NEGÓCIO PARA INCUBAÇÃO

1. Dados do Proponente

Nome da Empresa (caso pessoa jurídica):

CNPJ (caso pessoa jurídica):

Representante Legal/Principal ou Fundador:

CPF:

Área de Atuação: () Indústria () Comércio () Serviço

Ramo de Atividade:

E-mail:

Site:

2. Dados Gerais da Proposta

Nome do Projeto:

Classificação TRL (1-9):

A Classificação TRL (1-9), ou Nível de Prontidão Tecnológica, é uma escala usada para avaliar o quão madura está uma tecnologia, variando de 1 (princípios básicos observados) a 9 (sistema comprovado por operações bem-sucedidas).

SDG/ODS Alvo Principal:

O "Alvo Principal SDG/ODS" refere-se ao(s) Objetivo(s) de Desenvolvimento Sustentável (ODS) da ONU que uma tecnologia ou projeto visa alcançar.

Diferencial Tecnológico e de Inovação:

(até 200 caracteres)

3. Resumo Executivo

Descrição do Negócio:

(até 200 caracteres)

Breve descrição do negócio, produtos ou serviços oferecidos

Objetivos:

(até 400 caracteres)

Inclua os principais objetivos a serem alcançados com a incubação e a motivação para a participação do processo de incubação. Metas e impactos esperados.

4. Histórico do Empreendimento (caso PJ) e histórico da iniciativa (caso PF)

(até 500 caracteres)

Inclua data início do projeto. Motivação inicial. Problema ou oportunidade identificada. Principais Marcos e/ou Conquistas. Evolução do Negócio desde a sua criação. Quais foram os principais desafios enfrentados e como foram superados. Descreva o status atual e os próximos passos planejados.

5. Aspecto Empreendedor

Descrição dos empreendedores:

Inclua um breve resumo sobre a formação profissional e acadêmica e divisão de responsabilidades de cada membro da equipe.

Dedicação ao projeto:

(até 200 caracteres)

Descreva as ações tomadas para garantir o sucesso do projeto até o momento e quantas horas por semana são dedicadas ao projeto.

Tomada de decisões:

(até 300 caracteres)

Descreva como são delegadas tarefas e responsabilidades dentro de sua equipe. Como são resolvidos os conflitos internos.

Parcerias Estratégicas e Ecossistema

(até 300 caracteres)

Descreva as parcerias já existentes e como a proposta se insere no ecossistema Inova Caparaó.



UNIVERSIDADE FEDERAL DO ESPÍRITO SANTO INOVA ALEGRE – UFES

6. Aspecto Mercadológico		
Problema identificado:		
(até 150 caracteres)		
Descreva o problema de mercado que sua solução propõe resolver.		
Características:		
Vantagens:		
Benefícios que resultarão do projeto:		
(até 500 caracteres)		
Descreva (Característica: O que é? Vantagens: o que ele trará de vantagem em relação aos p	rodutos/serviço	s, processos e método
substitutos. Beneficios: Impacto a ser gerado, redução de custo, de tempo, ganho de qualidade,	de produtivida	ide etc.)
Público-Alvo:		
(até 300 caracteres)		
Quem são seus possíveis clientes. Perfil do Cliente Ideal. Necessidades e desejos dos clientes quadopters (possíveis primeiros compradores).	ue o negócio pr	retende atender, Early
Segmentação do mercado:		
(até 300 caracteres)		
Descreva em poucas frases a segmentação, tamanho, crescimento e dinâmica competitiva d	e seu mercado	– quantas pessoas o
empresas, qual o tamanho (\$), a taxa de crescimento esperada, e os fatores críticos do seu segr	nento de atuaçõ	ĩo.
Expectativa de mercado:		
(até 100 caracteres)		
Descreva quais as expectativas para o mercado destes produtos (local, regional, nacional e int	ernacional)	
Estratégias de comercialização:		
(até 100 caracteres)		
Descreva como o produto ou serviço será comercializado (mercado, forma, preço de vendas etc	c.).	
7. Aspecto Tecnológico		
Resumo do produto/serviço:		
(até 400 caracteres)		
Descreva as tecnologias envolvidas no projeto detalhando o processo produtivo e etapas a sere	em alcançadas.	
Resumo da Inovação:		
(até 500 caracteres) Descreva qual a inovação do seu negócio e especifique qual o tipo de inovação do produto/ser	vica (Produta	Processo Servico
Sistemas Organizacionais, Marketing, Modelo de Negócio) e como ele se diferencia das solu-		
Desenvolvimento do produto:	3	
Especifique se para o desenvolvimento do produto será necessário algum equipamento especia	l e quais os val	ores estimados dos
custos correspondentes (R\$).		
A tecnologia a ser gerada já é protegida por patentes, desenho industrial, regis	tro de softwa	are, ou outra
modalidade de direitos de propriedade intelectual? () Sim () Não		
Houve realização de busca no banco de patentes para verificar o estado da téci	nica? () Sin	n () Não
Grau de desenvolvimento	Sim	Não
Já existe prova que o produto/processo ou serviço possa ser realizado		
Protótipo/escala laboratorial		
O MVP já está validado junto ao público-alvo		
Já foi comercializado alguma vez		
8 Asnacta Castão		

Descreva os processos para avaliar e implementar inovação. Mecanismos para coletar feedback de clientes e melhorar

produtos/serviços com base nesse feedback. Planos para lidar com imprevistos ou mudanças no mercado.

Adaptabilidade:



UNIVERSIDADE FEDERAL DO ESPÍRITO SANTO INOVA ALEGRE – UFES

Expertise e comunicação:

Descreva as funções de cada membro da equipe e suas responsabilidades. Habilidades e experiências relevantes de cada membro chave da equipe. Explicar como a comunicação interna é gerenciada e quais ferramentas são utilizadas (por exemplo, reuniões semanais, plataformas de comunicação).

Objetivos estratégicos:

Os empreendedores devem detalhar os objetivos estratégicos que desejam alcançar em 24 meses e indicar. Critérios específicos e mensuráveis para avaliar o progresso no atendimento dos objetivos listados.

9. Aspecto Econômicos - Financeiros

Recursos necessários:

Espaço físico:

Equipamentos:

Servicos:

Quais os recursos necessários para operação de empresa (Descreva o espaço físico em metros quadrados prevendo todos os equipamentos em todas as fases da incubação)

Principais impactos gerados pelo produto ou serviço do negócio:

(Econômicos, Sociais, Científicos, Tecnológicos e/ou Ambientais)

Estimativa de investimento para o desenvolvimento da inovação proposta:

(Previsão de receita anual, Previsão dos custos e Previsão das despesas no processo produtivo)

Recursos financeiros para implantação e funcionamento da empresa

(até 300 caracteres)

Descreva o volume de recurso para o processo inicial e funcionamento da empresa, bem como, explique as formas de captação e aplicação desses recursos.

10. Riscos e Estratégias de Mitigação

Principais risco do negócio e as estratégias para a sua mitigação:

(Econômicos, Administrativos, Legais, Sociais, Científicos, Tecnológicos e/ou Ambientais)

11. Necessidades de Apoio da Incubadora

Nível de apoio demandado da Incubadora

(Maturidade da proposta)

12. Propriedade Intelectual e Regulatórios

Propriedade intelectual e agentes compartilhados e sua relação com aspectos regulatórios gerais (Descrever os possíveis conflitos em relação à propriedade intelectual e como estes estão orientados e serão dirimidos à partir de marcos e normativas regulatórias)

13. Plano de Desenvolvimento, Metas e Cronograma

Cronograma detalhado de execução da proposta, organizado à partir de metas claras e tangíveis e que representem o plano de desenvolvimento do negócio e da empresa.

14. Referências/Links

Referências e links utilizados na descrição da proposta.

(Inserir quantos forem utilizados, ordenando-os na sequência que aparecem no texto)